



PROJECT MANAGEMENT & SALES PRAXISSEMESTER (m/w/d)

6 Monate | 40 Stunden/Woche | ab sofort | Standort: Filderstadt (Stuttgart)

DEINE AUFGABEN

- Du erhältst Einblicke in die verschiedenen Stufen der Bearbeitung von Kundenprojekten sowie deren (Neu-)Akquise
- Du bearbeitest Aufgabenstellungen aus den Fachbereichen Project Engineering, Sales und Key Accounting
- Du erstellst Kunden- und Marktanalysen und unterstützt mit Recherchen und Ausarbeitungen die Kundenkommunikation
- Du arbeitest eng mit dem Project Engineering zusammen und hilfst dabei, Neukunden zu akquirieren
- Du bringst eigene Ideen ein, betreust weitere spannende Projekte in Eigenregie und wirkst aktiv am Scale-Up unseres Startups mit

WAS WIR DIR BIETEN

- Eine steile Lernkurve in einem innovativen Start-up mit Nachhaltigkeitsfokus
- Abwechslungsreiche Aufgaben und Raum für Deine Ideen
- Zusammenarbeit auf Augenhöhe in einem engagierten, hochmotivierten und freundlichen Team
- Kaffeeflat und Obstkiste im Büro sowie gute Erreichbarkeit per ÖPNV

HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT?

Dann schreib uns gerne ein paar Zeilen über Dich und Deinen bisherigen Weg und warum gerade Du zu uns passt und wir uns auf jeden Fall kennenlernen sollten an: team@rezemo.de

Wir freuen uns auf Dich!

DEIN PROFIL



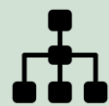
Du bringst erste Erfahrungen und Kenntnisse im Bereich Projekt- und Produktmanagement mit.



Du beherrschst den Umgang mit MS Office und kannst Inhalte anschaulich darstellen.



Du besitzt ein ausgeprägtes Marktverständnis, arbeitest dich gerne in Themen ein und liebst es, Recherchen durchzuführen.



Du stehst für Hands-On-Mentalität, analytisches Denken und strukturiertes Arbeiten.



Du bist kommunikationsfreudig, flexibel und hast Spaß daran, mit innovativen Technologien eine grünere Zukunft zu gestalten.