



## SALES PRAXISSEMESTER (M/W/D)

### DEINE AUFGABEN

- Du unterstützt bei der Bestandskundenbetreuung B2B.
- Du bearbeitest Kundenanfragen und unterstützt bei der Neukundenakquise.
- Du erstellst Umsatz-, Kunden- und Absatzanalysen.
- Du erstellst individuelle Vertriebsunterlagen.
- Du bist die Schnittstelle zwischen Marketing & Vertrieb.
- Du entwickelst neue Vertriebskonzepte und setzt diese mit dem Team um.
- Du unterstützt uns für 3-6 Monate und arbeitest 40 h/Woche.

### WAS WIR DIR BIETEN

- Einen tiefen Einblick in den Alltag des Vertriebs und direkten Kundenkontakt.
- Abwechslungsreiche Aufgaben und Raum für Deine Ideen.
- Ein engagiertes, hoch motiviertes und freundliches Team.
- Flexible Gestaltung der Arbeitszeiten und Homeoffice nach Vereinbarung.
- Gratis Spitzenkaffee im Büro, selbst gekochtes Team-Lunch und regelmäßige Team-Events.
- Start ab sofort.

### WIR HABEN DEIN INTERESSE GEWECKT?

Dann schreib uns gerne ein paar Zeilen über Dich und Deinen bisherigen Weg und warum gerade Du zu uns passt und wir uns auf jeden Fall kennenlernen sollten an: [fragen@rezemo.de](mailto:fragen@rezemo.de)

Wir freuen uns auf Dich!

[WWW.REZEMO.DE](http://WWW.REZEMO.DE)

rezemo GmbH | Maybachstraße 22 | 71332 Waiblingen | DE  
Amtsgericht Stuttgart | HRB 759120 | GF: Julian Reitze, Stefan Zender

## DEIN PROFIL



Du studierst Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftswissenschaften oder Ähnliches.



Du gehst gerne auf Leute zu und überzeugst durch Deine freundliche, zuvorkommende und professionelle Art.



Du bringst gute Kenntnisse in den gängigen MS-Office-Anwendungen, insb. MS Excel mit.



Du besitzt ein hohes Maß an Eigenverantwortung, Eigeninitiative und Flexibilität.



Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse.