



WIR SUCHEN DICH...

SALES MANAGER

Mitarbeiter (m/w/d) in Vollzeit

Accounts: Hotellerie

Bist Du der Meinung, dass sich der Konsum von Lifestyle-Produkten verändert?
Fühlst Du Dich in der Hotellerie zu Hause und möchtest einen sichtbaren Wandel für Nachhaltigkeit antreiben?
In einem dynamischen Umfeld möchtest Du Verantwortung übernehmen und direkte Erfolge erzielen?
Du hast keine Lust auf Hierarchien und lange Prozesse?
Dann bist Du bei uns genau richtig!

WER WIR SIND

Wir sind ein stark wachsendes Startup im Raum Stuttgart und begeistern Kunden in der Hotellerie in ganz Europa mit unserer nachhaltigen rezemo Kaffeekapsel: Edelste Kaffeekreationen treffen hier auf die erste Kapsel aus 100% nachwachsenden Rohstoffen. rezemo: Für Genussmenschen. Für Weltverbesserer. Für Alle. Mit Deiner Hilfe werden wir Marktführer im Bereich nachhaltiger Premiumkaffeekapseln in der Hotellerie und zaubern so Millionen von glücklichen Gästen jeden Morgen ein zufriedenes Kaffeelächeln aufs Gesicht.

WAS DICH ERWARTET

- Du erweiterst unsere Kundenbasis und gehst gezielt auf Unternehmen im Segment „Hotellerie“ zu.
- Du besuchst Kunden und führst Produktpräsentationen vor Ort durch.
- Du führst Preisverhandlungen und schließt Rahmenverträge mit Kunden ab.
- Du baust partnerschaftliche Beziehungen auf, sorgst für Begeisterung und machst Kunden zu Fans.
- Du recherchierst neue potenzielle Kunden, arbeitest eng mit dem rezemo Team zusammen und generierst qualifizierte Leads.
- Du hast ein offenes Ohr für Kundenwünsche, analysierst die Aktionen des Wettbewerbs und gibst Impulse für die Weiterentwicklung unseres Sortiments und unseres Unternehmens.
- Du arbeitest strukturiert und dokumentierst Deine Aktivitäten in unserem CRM-System.
- Du nimmst an branchenrelevanten Veranstaltungen selbstständig teil und unterstützt das Team bei eigenen Messe- und Kongressaktivitäten.

WWW.REZEMO.DE

rezemo GmbH | Maybachstraße 22 | 71332 Waiblingen | DE
Amtsgericht Stuttgart | HRB 759120 | GF: Julian Reitze, Stefan Zender



WIR SUCHEN DICH...

SALES MANAGER

Mitarbeiter (m/w/d) in Vollzeit
Accounts: Hotellerie

WAS DU MITBRINGEN SOLLTEST

- Du besitzt Branchenkenntnis sowie ein Netzwerk im Bereich „Hotellerie“.
- Du besitzt die Fähigkeit, mit Neukunden in Kontakt zu treten, langfristige Beziehungen aufzubauen und Geschäfte abzuschließen.
- Du konntest bereits nennenswerte Berufserfahrungen im B2B-Sales sammeln.
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift. Darüber hinaus gehende Sprachkenntnisse sind gerne willkommen.
- Du bist motiviert in einem jungen Team mit dynamischen Strukturen zu arbeiten.
- Du besitzt eine hohe Eigenverantwortung und Flexibilität.

WAS WIR DIR BIETEN

Unsere Geschäftsidee macht die Welt ein wenig besser und verbindet Dich mit tollen Partnern. Auf eine steile Lernkurve mit viel Spielraum für eigene Entscheidungen kannst Du Dich freuen. Wir bieten Dir eine Startup-Arbeitsumgebung mit unterschiedlichsten Tätigkeiten, Kontakten und Impact – langweilig wird es Dir bei uns sicher nicht werden, versprochen! In enger Zusammenarbeit mit unserem motivierten Team erhältst Du eine solide Einarbeitung – damit Du Dich bei uns sofort Zuhause fühlst! Das Ganze runden wir mit einem leistungsorientierten attraktiven Vergütungspaket ab.

HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT?

Dann schreib uns gerne ein paar Zeilen über Dich und Deinen bisherigen Weg und warum gerade Du zu uns passt und wir uns auf jeden Fall kennenlernen sollten an: fragen@rezemo.de
Wir freuen uns auf Dich!

WWW.REZEMO.DE

rezemo GmbH | Maybachstraße 22 | 71332 Waiblingen | DE
Amtsgericht Stuttgart | HRB 759120 | GF: Julian Reitze, Stefan Zender